

# **ARTURO PENDÁS ARANCIBIA**

Rut: 10.979.769-3, Casado 2 hijos, 47 años.

Díaz 502. Villa Alemana, R. Valparaíso.

+56994653660; 32-2531522

Mail: [arturopendas@gmail.com](mailto:arturopendas@gmail.com).

## **RESUMEN LABORAL**

Ingeniero Agropecuario, de Universidad Santo Tomás, Chile. Con 20 años de experiencia en Chile en rubro mayorista y retail, en áreas de gestión operacional y ventas en análisis y manejo de cartera de proveedores y clientes realización y cumplimiento de presupuestos de compra y venta, sólido conocimiento de rubro de línea de aceros (Metalcon, Perfilería, Planchas, Flanges, Hormigón y Laminados), revestimientos, mallas (cierre y pisos) y materiales de construcción dirección e implementación de programas de compra venta y operación interna, control de compras y control de existencias. **Dominio de sistema SAP, sistema RANDOM, EXCEL Avanzado**; probadas capacidades para la dirección de equipos de trabajo. Amplia motivación a la venta y cumplimiento de metas.

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

### **Dipromat S.A (Socio Chilemat), Jefe Comercial.**

#### **Distribución de Materiales e Insumos      V Región      agosto 2021 – octubre 2022**

- Implementación y segmentación de mix de productos por categorías, familias y subfamilias.
- Limpieza del maestro de productos en sistema Random, unificando código interno con código de proveedores en cadena Chilemat, ambos existían, pero no interactuaban.
- Se realiza presupuesto de compra mensual de compra por categorías y familias que no existían, lo que trae que se realice un visado a las compras de stock para el local según sea su presupuesto asignado según sus líneas y ventas, el presupuesto se realiza de acuerdo a ventas de año anterior y crecimiento de familias a trabajar.
- Control de Inventarios, a través de la toma de inventarios selectivos en mix a definir por lo general el 80-20 y productos solicitados por Gerencia General o Directorio.
- A cargo de compras de ventas calzadas, reposición de locales.

### **Comercial Penval Ltda, Gerente Comercial**

#### **Ferretería Industrial e Insumos      V Región      enero 2016 – julio 2021**

- Apertura y búsqueda de local en Villa Alemana V Región.
- Implementación de maquinaria de Corte aceros, con plasma y guillotina y completa línea de productos de acero, teniendo distribución directa de Fábricas Imel, Perfimet, Villalba.
- Generación y control de presupuesto de adquisiciones y compra por línea de productos, planificación semanal de entregas pendientes de cortes y flanges a fabricar.
- Implementación de mix en: línea de riego y PVC, línea de Fijaciones (Pernos, Hilos, Tornillos) e Implementación de Adhesivos y cementicios industriales

## **Steel Service S.A.**

**Gerente Zonal IV - V región      Viña del Mar      septiembre 2014 - diciembre 2015**

- Apertura y búsqueda de local que finalmente se ubica en Ciudad de Quillota; Bodega techada de 500 metros y patio sin techar de 900 metros.
- Mix Productos compuesto por; Perfilería acero negro, mallas piso, mallas cierre, Metalcon, planchas techos, barras estriadas construcción, obra gruesa, etc.
- Implementación y posterior control de fuerza de ventas compuesta por 4 vendedores terreno y 4 vendedores de mesón, en constante control y análisis de cartera de clientes.
- Conocimiento de Clientes, base de datos de distintos rubros como; Maestranzas, Agricultores, constructoras, montajes, navieras, empresas del sector productivo, de IV y V Región Costa e Interiores.

## **ACENOR ACEROS DEL NORTE S.A.**

**Gerente Zonal IV - V Región      Viña del Mar      agosto 2009 - agosto 2014**

- Apertura y búsqueda de local que finalmente se ubica en Ciudad de Villa Alemana de 1780 m2 1000 m2 techados y 780 m2 descubiertos.
- Abastecimiento y operación con fuerza de ventas de 2 Vendedores mesón y 4 Vendedores a terreno, la sucursal a su vez cuenta también con un Encargado de Crédito, Encargado de bodega y 4 Bodegueros.
- Manejo y conocimiento objetivo real de maestranzas, constructoras, empresas de montajes, navieras, empresas del sector productivo, consumidoras de Acero, y materiales construcción implementación y mejora permanente de mix de productos asociados a una barraca de aceros.
- Control Cartera de clientes y movimiento de carteras de crédito

## **EBEMA OBRACENTER**

**Santiago      noviembre 2007 – abril 2008**

**Jefe de Productos Línea Aceros y Obra Gruesa. (KAM).**

Unidad de Soporte para Gerencia Adquisiciones y Gerencia de Operaciones.

- Responsable de la mantención y control de las distintas listas de costos en sistema para cerca de 125 proveedores con más de 6500 códigos activos.
- Generación de reportes de Inventarios diarios y mensuales, auditando personalmente diferencias mayores a las estipuladas por Gerencia General.
- Control de márgenes de venta, de acuerdo al monto y producto comercializado.
- Generación de presupuestos de compra y pérdidas por unidad de negocio (Acero, Madera, Revestimientos, Construcción y Ferretería).
- Capacitación permanente a equipos de venta y operaciones en nuevo sistema (SAP) implementado hace un año.

**RED DE FERRETERIAS MTS. Santiago**

**febrero 2004-noviembre 2007**

**PUNTO MAESTRO (MTS).**

**Santiago**

**septiembre 2005 – noviembre 2007**

**Sub. Gerente de adquisiciones.**

A cargo de la planificación y ejecución de la estrategia de Compras y operaciones para el funcionamiento de 4 Locales de Retail; Formato Sodimac Constructor.

- Responsable de estandarizar procesos de operación de compra mediante la creación de un manual de procedimientos de compra y abastecimiento junto a Gerente de Operaciones, en donde se logró una mejora de 3 puntos anual en línea de acero (Perfiles y Revestimiento), mejora de 5 puntos en líneas de Quincallería y Fijaciones y una mejora de 2 puntos en Obra Gruesa (Cementos y Prefabricados).
- Control de quiebres de stock, y mejora de abastecimiento para 4 locales ordenando compras por proveedor y línea de productos a través de una maestra de compras, estandarización de mix de productos y exhibición de estos en 4 locales.
- Generación y Cumplimiento de presupuestos de compra para grupo de vendedores venta empresa o volumen (en casa Matriz) y para 4 locales con sistema de autoservicio Retail, con 15 vendedores y reponedores de planta fija, por local.

**IMPERIAL (MTS). Socio MTS.**

**Santiago**

**febrero 2004 – agosto 2005**

**Jefe de Local Operaciones.**

- A cargo de 10 Vendedores de mesón y 2 vendedores a Constructora, midiendo a estos por ventas cerradas (pagadas), márgenes de venta y mantención de líneas de crédito a clientes.
- Negociación con proveedores para ventas con despachos directas de fábrica por montos superiores a \$750.000, con condiciones especiales en plazo de pago y descuentos establecidos.
- Constantes cambios y mantenciones de cartera de clientes de vendedores, exhibición de productos y capacitaciones realizadas por proveedores.
- Desarrollo de informes de compra de mercaderías para evitar el quiebre y sobre stock de mercadería en Locales de Valparaíso y Maipú.

**EASY (CENCOSUD)**

**Santiago**

**abril 2001 – enero 2004**

**Jefe de área.**

- A cargo de 35 personas 2 Jefes de Área, 4 Encargados de Área y 29 Vendedores reponedores realizando labores comerciales de operaciones logísticas y de Inventarios.
- Cumplimiento de presupuestos de venta por Línea de Productos, y vendedores asignados; atención a clientes.
- Control de salida de mercaderías en despacho, control de ingreso en bodegas de recepción, a través de informes de reposición de mercaderías
- Toma de Inventarios Selectivos diarios y Toma de Inventario General una vez al año.
- Desarrollo de presupuestos de compras por líneas de productos, estricto control en el estivo y correcto bodegaje de mercaderías.
- Se realiza también Montaje Local Padre Hurtado y Temuco, áreas Jardín Temporada y Muebles

## **EDUCACION**

**1994 – 2000**                    **Universidad Santo Tomás Obteniendo** el Título de Ingeniero Agropecuario.

**1981 – 19993**                   **Colegio Calasanz, Padres Escolapios** Enseñanza, Básica y Media

## **OTROS CONOCIMIENTOS**

- Inglés Intermedio.
- Manejo nivel avanzado de Office, Sistemas de Gestión (ERP), SAP, RANDOM.